A world to invest in.





Informações Importantes



As informações contidas neste material são confidenciais e de caráter meramente informativo e não constituem qualquer tipo de aconselhamento ou recomendação de investimento, não devendo ser utilizadas para esta finalidade.

As informações aqui contidas estão sendo fornecidas pela Gama Investimentos ("Distribuidor"), na qualidade de distribuidora e gestora da carteira do fundo veículo.

O conteúdo deste documento contém informações proprietárias sobre a gestora do Fundo Alvo. Nenhuma parte deste documento nem as informações proprietárias da gestora do Fundo Alvo aqui podem ser (i) copiadas, fotocopiadas ou duplicadas de qualquer forma por qualquer meio ou (ii) distribuídas sem o consentimento prévio por escrito da gestora do Fundo Alvo e da Gama Investimentos Ltda.

Rentabilidade obtida no passado não representa garantia de resultados futuros. A rentabilidade divulgada não é líquida de impostos.

Os investimentos em fundos não são garantidos pelo administrador, pelo gestor, por qualquer mecanismo de seguro ou pelo Fundo Garantidor de Crédito – FGC.









Partners Group Global Value | Sobre a estratégia



A Gama Investimentos, em parceria com a Partners Group, traz ao Brasil a estratégia **Global Value**, com **estrutura local Hedgeada e Evergreen**.

Com foco em **private equity**, o fundo oferece exposição imediata a um portfólio global de alta convicção, com diversificação por região, setor e classe de ativo.

Diferenciais:

Mandato global de Investimentos em empresas privadas

Portfólio Diversificado e com baixa volatilidade

Acesso simplificado a investimentos de qualidade institucional

Estrutura Evergreen: Sem prazo definido e sem chamadas de capital

Estrutura Hedgeada: beneficia-se do diferencial de juros e mitiga risco cambial

Alpha de +2,7% a.a vs Mercados Públicos (últimos 10 anos) 1

Sobre a estratégia	+U\$\$25 BI		
Retorno Anual (últimos 10 anos em USD)	+10% a.a		
Money Multiple	4,4x		
Profissionais envolvidos	250+		
Track Record	+18 anos		



Características do fundo



Diversificação e Originação

Gestora Global com quase 30 anos de experiência em mercados privados e US\$ 172 bilhões em AuM. Mais de 48.000 ativos mapeados e 23 escritórios ao redor do mundo.

Janelas Mensais de Aportes e Resgates

A estrutura local permite ao investidor realizar solicitações mensais de aportes e resgates.

Cotização Mensal

O fundo possui cotas mensais, o que é proporcionado pela estrutura evergreen do produto.

Liquidez Trimestral

Com janelas mensais de solicitação de regastates, o fundo local possui liquidez trimestral, com cotização O2 meses após o fechamento do mês de solicitação dos resgates.

Mínimos Inferiores

Com investimento mínimo inferior ao exigido por estruturas offshore e com estrutura local disponível, a Gama Investimentos possibilita ao investidor qualificado acessar uma estratégia antes restrita a investidores institucionais.



Sobre a Gama Investimentos



Sobre a Gama Investimentos

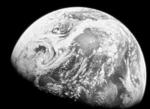
A Gama Investimentos é uma gestora de recursos que conecta investidores a mandatos globais de alta qualidade, oferecendo acesso as melhores oportunidades de investimentos internacionais.

Nossa missão é tornar os investimentos globais acessíveis a diferentes perfis de investidores, enquanto promovemos a diversificação e expansão da base de capital de gestores internacionais. Desenvolvemos uma rede estratégica de parcerias com alguns dos principais nomes da indústria, ampliando a capacidade de diversificação e otimizando os portfólios dos nossos clientes.

Com uma abordagem colaborativa e trabalhando **ao lado dos grandes players do mercado**, ajudamos nossos clientes a explorar, compreender e investir em estratégias cuidadosamente selecionadas, promovendo maior diversificação e aprimorando os retornos ajustados ao risco de seus portfólios.

Atualmente, a Gama Investimentos administra mais de R\$4,8 bilhões em ativos, atendendo uma ampla base de investidores.









Sobre a **Gama Investimentos**



Nossa missão é tornar investimentos globais de alta qualidade acessíveis para investidores brasileiros, enquanto ampliamos e diversificamos a base de capital das gestoras internacionais.













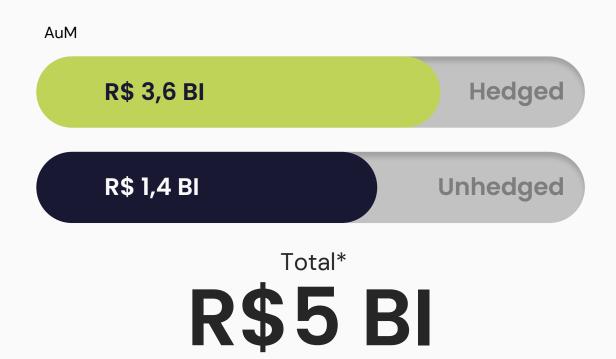




BRIDGEWATER

FUNDAMENTA







Sobre a Partners Group



Partners Group | Líder global em Private Markets



Fundada em

1996

Em Zug, Suíça

\$174 Bilhões

Partners Group AUM¹



equity



16bi Private real estate



31bi

Private credit



27bi

Private infrastructure

Lançada em 2024:



- Royalties

Presença global – com 23 escritórios com + de 1800 funcionários²

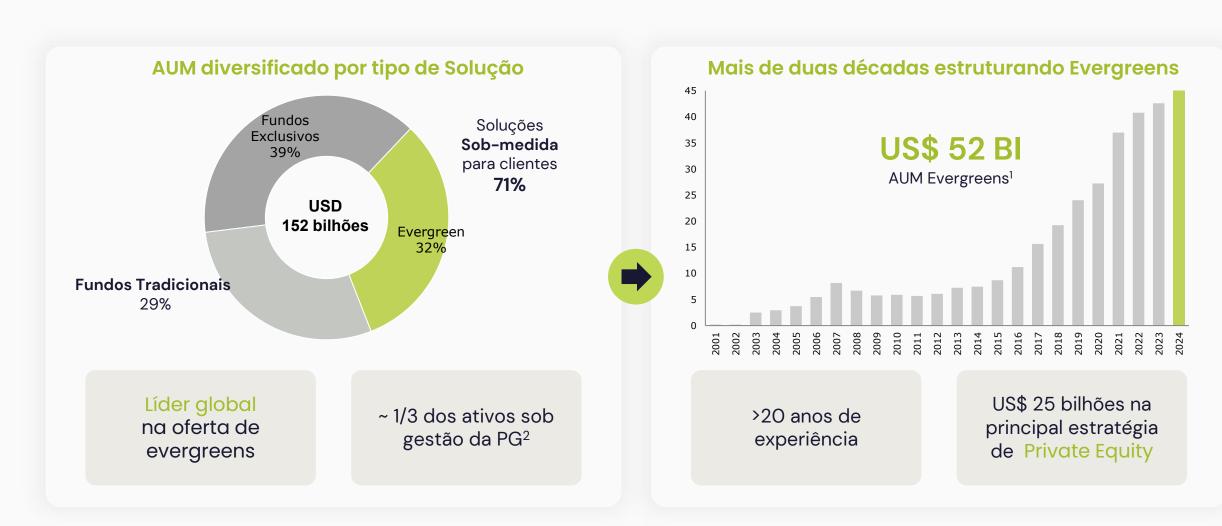






Partners Group | Pioneira na estruturação de Evergreens







Fonte: Partners Group (2025). Não há garantia de que resultados semelhantes serão alcançados. A AuM dos "Mandates" também inclui compromissos de certos clientes de mandatos em programas tradicionais; portanto, o montante correspondente não está incluído na categoria de AUM "tradicional", mas sim em "Mandates". 1 Em 31 de dezembro de 2024, considerando todos os fundos evergreen. Para fins ilustrativos apenas. 2 Refere-se à AuM da Partners Group em 31 de dezembro de 2024. Não há garantia de que alocações semelhantes serão feitas. Alocações futuras podem diferir devido a vários fatores. Diversificação não garante lucro nem protege contra perda.



Porque investir em Private Equity?



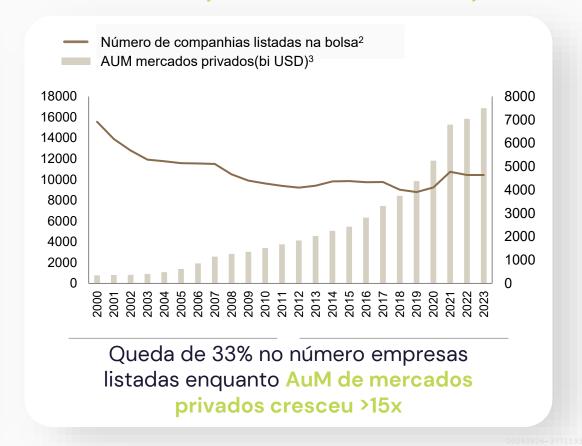
Private Equity oferece acesso a um conjunto cada vez maior de oportunidades



Empresas privadas superam as listadas¹



O número de companhias listadas está em queda



a world to invest in.

Este material é apenas para fins ilustrativos. Os dados utilizados referem-se às informações mais recentes disponíveis. Não há garantia de que resultados semelhantes serão obtidos no futuro.

¹ Empresas públicas nos EUA: número de companhias listadas em bolsa em 2022 (theglobaleconomy.com). Empresas privadas nos EUA: número de empresas do setor privado com 50 ou mais funcionários em 2023 (kff.org).

² Empresas listadas conforme definição do World Bank, 2023.

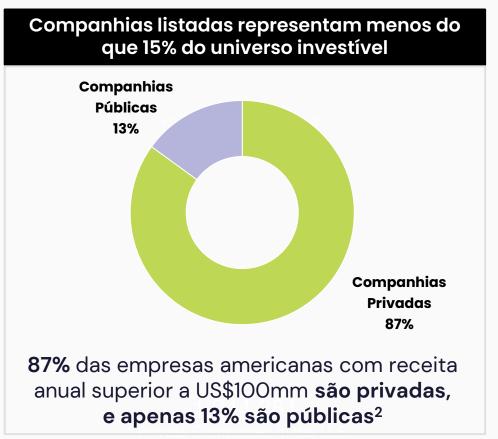
³ A definição de AuM da Preqin inclui valor não realizado e *dry powder*.



Private equity amplia a diversificação, afastando-se da concentração dos mercados listados







a world to invest in.

Fonte: Partners Group (2024). Para fins meramente ilustrativos. Não há garantia de que investimentos semelhantes serão realizados. A inclusão do benchmark serve apenas para fins de comparação e não implica que haverá necessariamente correlação entre o Fundo e o benchmark. Isto não é uma comparação entre mercados públicos e privados, mas sim entre o S&P 500 e os mercados privados.

1.Bloomberg, Chicago Board Options Exchange.

2. Fonte: Capital IQ, agosto de 2023 (atualizado anualmente).

3.Os desafios apresentados em ambos os mercados não estão desprovidos de soluções.

As declarações acima refletem as visões e opiniões da Partners Group na data aqui indicada e não em qualquer data futura. Todas as expressões de opinião estão sujeitas a alterações sem aviso prévio e não devem ser consideradas como previsão de eventos ou resultados futuros. As diferenças materiais destacadas entre mercados privados e públicos não são exaustivas. Observe que a Alphabet Inc. inclui ambas as classes A e C. As imagens são representações das informações exibidas e não correspondem a investimentos reais do Fundo. Dados em 31 de dezembro de 2023.

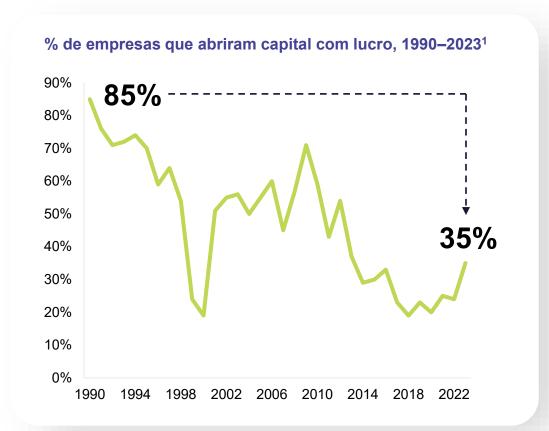


Private equity te da acesso a "economia real" em empresas maduras



Mercados públicos estão cada vez mais especulativos

Negócios sólidos são construídos em mercados privados









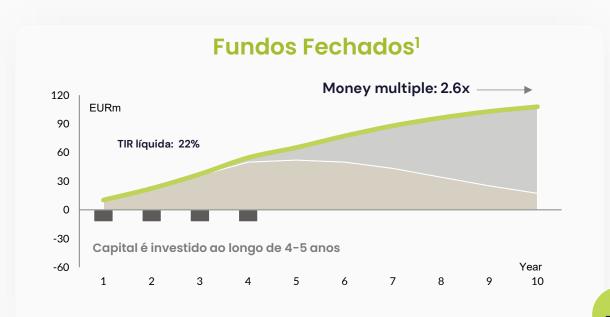
Estruturas Evergreen vs Fundos Fechados

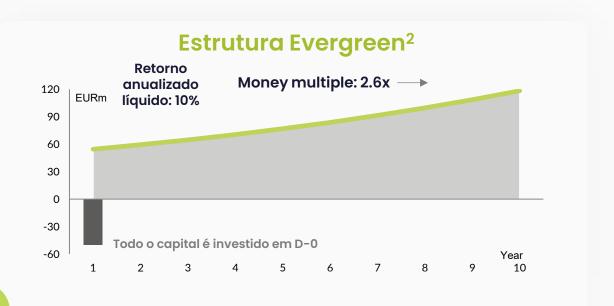


Estuturas Evergreen permitem exposição imediata e retornos compostos



Em um fundo fechado, seria necessário uma TIR de 22% para ser equivalente a um retorno líquido anual de 10% em uma estrutura Evergreen.





TIR Líquida Veículo Fechado (tradicional)¹

22%

Money multiple líquido em 10 anos

2.6x

Retorno anual líquido do fundo Evergreen²

10%



Fundos **Evergreen** *versus* Fundos **Tradicionais**



Característica	Fundos Tradicionais	Fundos Evergreen	
Prazo do Fundo	10-15 anos	Perpétuo	
Fluxo de Caixa	Capital alocado ao longo de 3-5 anos	100% investido em D-0	
Liquidez	Distribuições ocorrem a critério do GP, após saída dos investimentos	Janelas trimestrais de resgate	
Política de Distribuição	Normalmente pagos aos investidores após o período de investimento	Tipicamente acumulativos, permitindo efeito de capitalização	
J-Curve	Retornos líquidos podem ser negativos no início da fase de investimento	negativos no início Não há J Curve, pois o investidor acessa um portfólio já estabelecido	
Perfil de Retorno	TIR sobre o capital chamado	Retorno anualizado sobre o valor investido	
Acesso	Investidor se compromete durante o período de investimento	Investidor subscreve ao longo do tempo, geralmente mensal ou trimestralmente	





Benefícios dos Mercados Privados





""Minha vida tem sido fruto dos juros compostos."

- Warren Buffet

"A primeira regra dos juros compostos: nunca os interrompa sem necessidade."

- Charlie Munger



Mercados privados podem oferecer retornos atraentes no longo prazo, desde que que **você invista** e **permaneça investido**

a world to invest in.





Diferenciais do Partners Group Global Value



1

Estrutura sem chamadas de capital, liquidez¹& precificação mensais

- √ 100% investido d+1
- ✓ Simplicidade Administrativa

2

Acesso à Plataforma global de investimentos em private equity

- √ Ativos exclusivos
- ✓ Alocações pro-rata

3

Retornos líquidos acima do benchmark

+2.8% líquidos a.a. vs mercados públicos nos últimos 10 anos²



Diversificação de safras (vintages)

~40% Vintages maduros (até 2020)

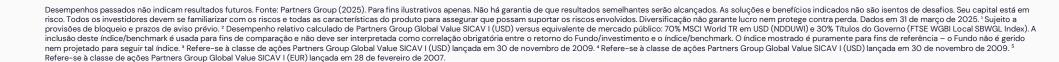


~60% vintages mais recentes (pós 2020)

AuM da estratégia (Mar 25) USD 8.7 BI Retorno líquido a.a (since inception)³ +10.2%

Net money multiple ITD⁴
4.4x

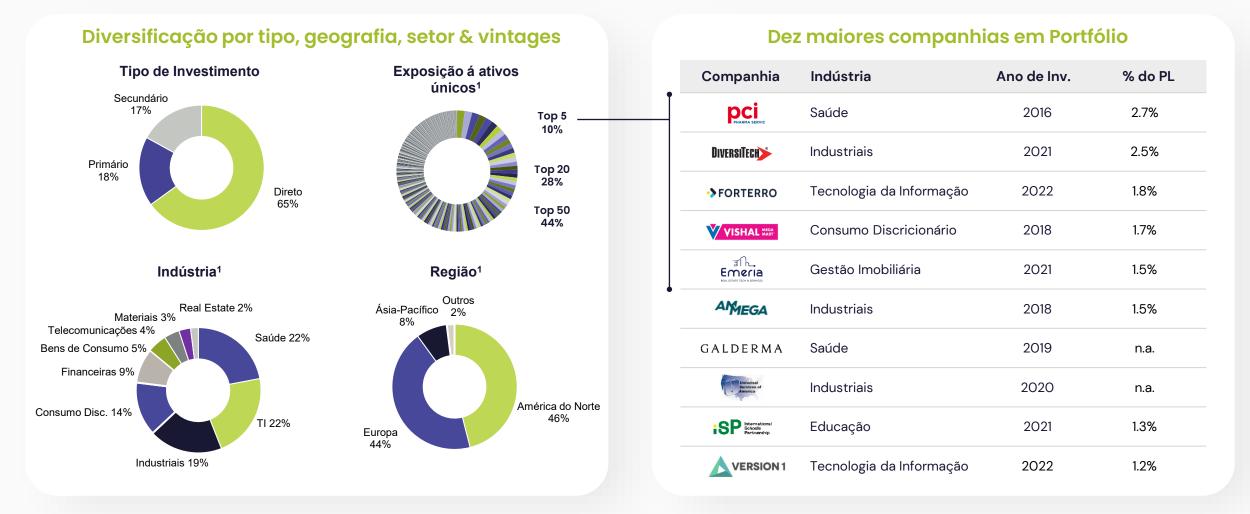
Track record⁵
18 anos





Acesso a um portfólio amplamente diversificado de Private Equity







Perspectivas para 2025 – Partners Group Global Value



4

Liquidez Suficiente para Novos Investimentos

Captação de oportunidades de investimento com alto potencial

27

Investimentos Diretos & Secundários feitos em 2024

- Valuations atrativos
- Disponibilidade de portfólios secundários de qualidade

3

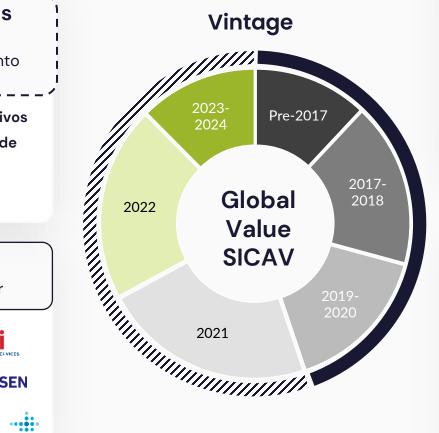
Crescimento Saudável

Impulsionados pela criação ativa de valor

14%

Crescimento do EBITDA em investimentos diretos⁴





1

Realizações Favoráveis

Destravando valor adicional em ativos maduros

22%

Média de valorização dos ativos até a saída¹

VISHAL MEGA

NEGA MART



techem

GALDERMA

żabka

Potencial de 5 a 10 saídas em 2025²

(2)

Estrutura de Capital Eficiente

Fluxo de Caixa disponível para reninvestimentos

USD >81m

Economia total em juros por ano³

International Schools Partnership





ROSEN

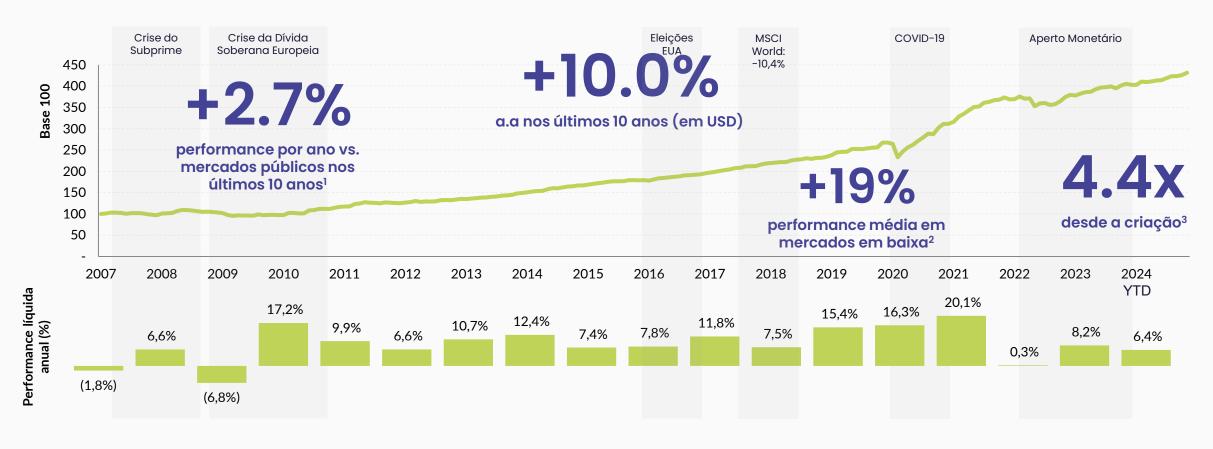




Fonte: Partners Group (2025). Para fins ilustrativos apenas. Não há garantia de que resultados semelhantes serão alcançados, que investimentos semelhantes serão realizados ou que metas serão atingidas. Diversificação não garante lucro nem protege contra perda. Desempenhos passados não indicam resultados futuros. Os investimentos selecionados representam uma amostra de investimentos em Private Equity que a Partners Group realizou em nome de seus investidores. Os exemplos apresentados correspondem a transações realizadas entre 2015 e 2021 e podem fazer parte de diversos produtos abertos de Private Equity geridos pela Partners Group. 1 No conjunto de investimentos diretos coordenados pela PG PE até 31 de dez. de 2024, avaliação não realizada da Kindercare e da Vishal com base nas avaliaçãos de fim de ano de dez. de 2024, incluidados pela Partners Group e pelos proventos dos investimentos, valorização em relação à avaliação interna do trimestre anterior de referência. Observe que as informações sensíveis não divulgadas sobre a Vishal Mega Mart Limited ("a Empresa"). Assim, você deve manter a confidencialidade dessas informações sensíveis não divulgadas em conformidade com os regulamentos da SEBI (Proibição de Negociação com Informações Privilegiadas) da Índia, de 2015, conforme alterados periodicamente. Observe que nossas avaliações internas da Empresa foram ajustadas para considerar impostos, despesas e descontos aplicáveis relacionados ao bloqueio das ações ordinárias. 2 Estimativa baseada no pipeline atual de saídas e no ambiente de mercado, em dez. de 2025. "Diretos" inclui investimentos Lead, Joint Lead e Joint. 3 No conjunto de investimentos diretos e coordenados pela PG PE até 31 de dez. de 2024, considerando dívida de prazo integralmente contratada na data de vigência, exclusido RCF. 4 O crescimento de EBITDA alcançado reflete a criação de valor nos portfólios de investimentos diretos em Private Equity da Partners Group (Lead e Joint Lead) durante o ano civil completo, com base em investimentos adquiridos a

Solidez e Resiliência em Momentos de Crise





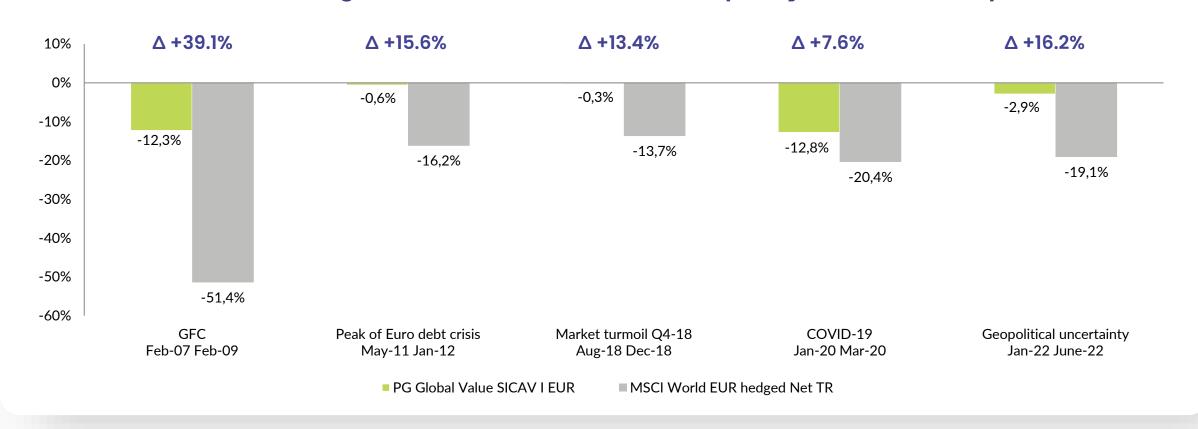
Track Record consolidado de mais de 17 anos⁴



Resiliência em cenários de alta volatilidade



O Fundo-alvo mitigou riscos de mercado em comparação á mercados públicos¹





Desempenhos passados não indicam resultados futuros. Para fins ilustrativos apenas. Não há garantia de que resultados semelhantes serão alcançados. ¹ Os números referem-se ao Partners Group Global Value SICAV I (EUR) e ao MSCI World EUR hedged Net TR (Ticker Bloomberg MXWOHEUR) em fevereiro de 2025. A inclusão deste índice é usada apenas para fins de comparação e não deve ser interpretada como indicando que haverá necessariamente correlação entre o retorno do fundo/investimento e o índice. O fundo não é gerido nem projetado para acompanhar tal índice. Fonte: Partners Group (2025).



Private Markets: Retorno superior com 20% do risco de bolsa







Drawdown PG vs MSCI World



Retorno Acumulado: Share Class I-USD





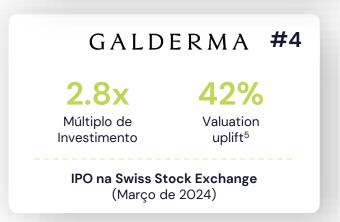
Realizações recentes impulsionaram o desempenho da estratégia













Desempenhos passados não indicam resultados futuros. Fonte: Partners Group (2025). Para fins ilustrativos apenas. Não há garantia de que investimentos semelhantes serão realizaçõos. Os investimentos apresentados representam algumas das maiores realizações parciais ou totais do Fundo em diferentes regiões e setores em 2024. Múltiplos de investimento em dez-24 referem-se ao TVIP bruto em moeda local, líquido de taxas subjacentes e bruto de taxas da Partners Group. Os números apresentados nestes side, incluindo múltiplos (que são saída) e valorização, baseiam-se nas avaliações internas da Partners Group, às quais as participações são mantidas no Fundo. A lista completa pode ser fornecida mediante solicitação. Embora não sejam consideradas informações sensíveis, permanecem estritamente confidenciais. 1 Em INR, valorização de set-24 a dez-24. A métrica para dez-24 é indicativa e está sujeita a aprovações internas na empresa. Observe que as informações contidas aqui podem incluir informações privilegiadas não divulgadas sobre a Vishal Mega Mart Limited ("a Empresa"). Portanto, você deve manter a confidencialidade dessas informações, em conformidade com as normas SEBI (Proibição de Negociação com Informações Privilegiadas) da Índia, de 2015, conforme alteradas periodicamente. Observe que nossas avaliações internas da Empresa foram ajustadas para considerar impostos, despessas e descontos aplicáveis relacionados ao bloqueio das ações ordinárias. 2 Valorização de mar-24 a dez-24. 4 Valorização de dez-23 a dez-24. 5 Valorização de dez-23 a dez-24. 5 Valorização de mar-24 a dez-24. 8 Valorização de mar-24 a dez-24. 8 Valorização de mar-24 a dez-24. 8 Valorização de dez-23 a dez-24. 5 Valorização de dez-24 dez-24. 5 Valorização de dez-24 dez-24. 5 Valoriza

Abordagem de Investimentos e Cases



A Partners Group conta com uma extensa rede de profissionais experientes e capacitados



Time central de investimentos

>250

Profissionais de Private Equity na equipe1

Setor

Gestor

Experiência

Tecnologia



>37 anos

W. Scheider Partner, Head **Private Equity**

T. Miller Partner

Saúde

& vida

Bens & Produtos Serviços



K. Nguyen Partner

>27 anos

>22 anos

Diretores de Operações

>200

Diretores operacionais na rede da Partners Group

Nome & expertise

Carreira



J. Bilney Saúde & Nuvem

Humana, CCO (7 anos), Bloomin' Brands, Inc. CBO (6 anos), SimonMed Imaging, Board of Directors (3 anos)

Responsabilidade



Confluent



>25 anos

A. Brown Serviços

Rentokil Initial, CEO (6 anos), Vistra, CEO (3 anos), ASCO Group, CEO (4 anos), Pest Partnership, Chairman (1 ano)





J. Bolch Manufatura

M. Tandon

Partner

WASH Multifamily Laundry Systems, Chairman (7 anos), JF Petrleum Group, CFO & Chairman (4 anos)





S. Singh Technologia

GlobalLogic, CTO (6 anos); Citadel Ventures, MD (19 anos); Informance, President & CEO (6 anos)







Originação Temática: Temas de investimento reforçados por tendências globais duradouras



Bens & Produtos		Saúde & Vida		Tecnologia		Serviços		
Ciência Material	Saúde & bem-estar	Agilidade de lançamento no mercado farmacêutico	Especialidades farmacêuticas e biossimilares	Negócio Aplicativos	Tech Services ©loudflight	Aumentando a qualidade e os padrões ROSEN empowered by technology	Eficiência nos negócios	
Mudanças na cadeia produtiva	Futuras Construções	Plataformas de Pagamento	Tecnologia Farmacêutica e de Ciências da		Tecnologias	Extensão da vida útil do ativo	Transformação de negócios	
Consumidor Digital	Eletrônicos críticos	Tecnologia de	Vida Análise e	AI / ML¹ Layer	fundamentais	Cidades inteligentes	Educação personalizada	
Cadeia de valor alímentícia & agrícola	Premium-Value Bifurcation Neo Luxury Private Label BREITLING VelvetCARE	prestação de cuidados		capacitação digital	Data Layer	Segurança	Digitalização de Serviços Financeiros	Home as a Workplace Home Services (Pest Control)
Segurança	Automação Empoderamento de Produtos reWerx Industrial do Paciente Médicos	Empoderamento	Vida Saudável e			FOUNDATION RISK PARTNERS	Project Step	
Sure Werx				Investim	nentos Recentes	Novos Potencio (NTM²)	ais Investimentos	



A Partners Group é muito seletivo na escolha das companhias do portfolio...



~48k ativos

Rede global e plataforma integrada como diferencial na geração de valor ~1-4 anos

Pesquisa **temática aprofundada** para identificar setores e tendências >15 meses

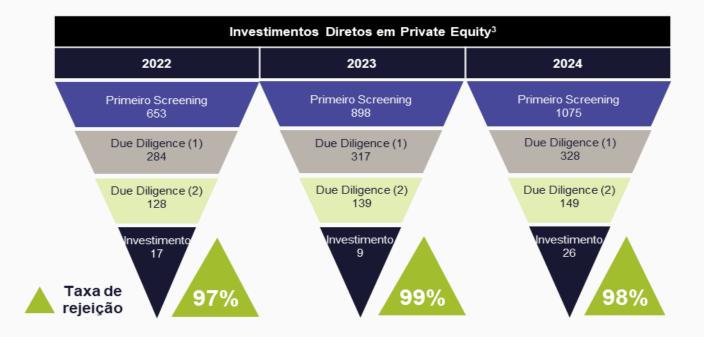
Duração média do processo de diligência das transações

>20%

Margem EBITDA média no momento da entrada 14%

Crescimento médio anual da receita pós aquisição² 98%

Taxa de rejeição em 2024 entre os investimentos analisados

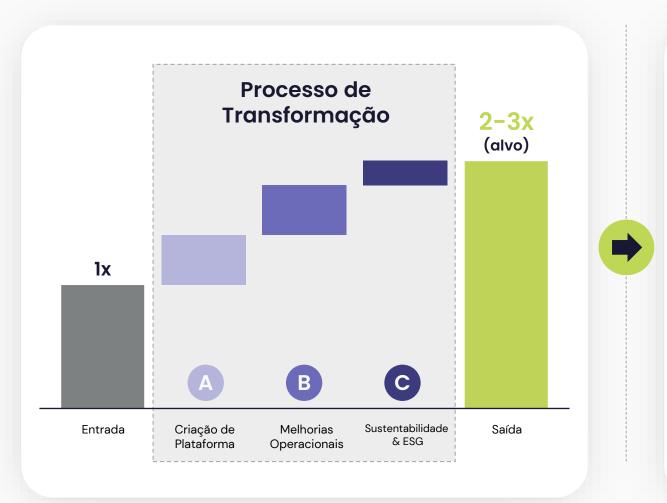




...Com mentalidade empreendedora e de dono para promover a transformação dos ativos



Ativos são transformados para geração de valor



Diversos instrumentos de criação de valor so aplicados nas empresas do portfólio



Criação de Plataforma



- ~Aproximadamente 450 aquisições complementares concluídas entre 2016 e 2024
- Entrada no mercado do Reino Unido para expandir alcance geográfico

Melhorias Operacionais



 Melhorias operacionais resultaram em aumento de 40% na capacidade e 97% de entregas no prazo

Sustentabilidade & ESG



- Otimização operacional resultou em uma redução de >400 tn de CO2
- Redução de acidentes de trabalho em >50%

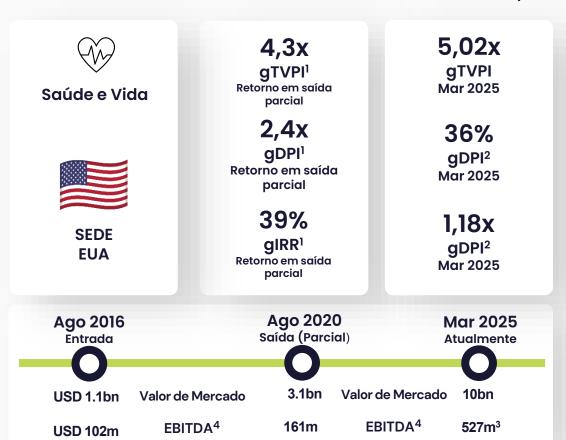
Fonte: Partners Group (2025). Desempenhos passados não indicam resultados futuros. Não há garantia de que metas serão atingidas. Para fins ilustrativos apenas. Não há garantia de que resultados semelhantes serão alcançados. Não há garantia de que serão feitos investimentos semelhantes. Os investimentos selecionados representam uma amostra de investimentos em Private Equity/Infraestrutura que a Partners Group realizou em nome de seus investidores. Esses investimentos são exemplos ilustrativos das medidas que a Partners Group adota nas respectivas categorias de alavancas de criação de valor. Embora fatores ESG possam ser considerados ao longo do processo de decisão de investimento, deve-se observar que ESG não é a estratégia predominante deste Fundo.1 Aquisições concluídas de 2016 (após a entrada do PG) até dez-24. 2 Estimativa de redução de CO₂ com base nos resultados do piloto de otimização de rotas de 2020 envolvendo aproximadamente 1.200 motoristas.

Cases de Sucesso





A PCI Pharma Services é **fornecedora global líder em serviços terceirizados para a cadeia de suprimentos farmacêuticos**, com um portfólio que abrange empacotamento clínico e comercial, armazenamento e distribuição para estudos clínicos, desenvolvimento e fabricação de medicamentos e serviços de análise. **Líder na América do Norte, a empresa vem ampliando sua presença na Europa, Austrália e Ásia.**







Cases de Sucesso





empowered by technology

Rosen Group é líder global em tecnologia e serviços de inspeção críticos para ativos de infraestrutura de energia, com um modelo de negócio resiliente e ferramentas proprietárias de última geração que permitem aos operadores mitigar riscos de falhas, aumentar a segurança, alcançar metas de ESG e garantir conformidade com as normas regulatórias.



Bens e Produtos



SEDE Suíça

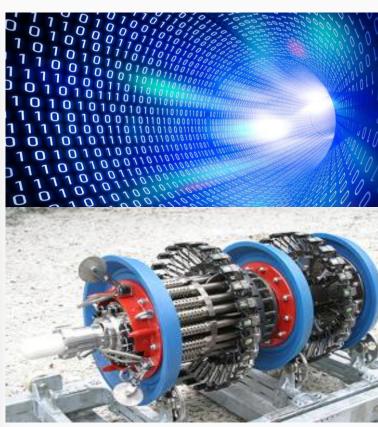
1.50x USD gTVPI¹ Dez 2024 + 120 países Área de atuação

15 anos Tempo médio de clientela

Time de +4000 pessoas

Mais de 230 Patentes





Cases de Sucesso





Fundada em 1884 e com foco em aviação, a Breitling é um dos destaques no portfólio da Partners Group. Nos anos recentes, fez um reposicionamento de marca, permitindo figurar entre as dez maiores marcas de relógio suíças.

Com 67% do equity da empresa, a Partners Group adotou a premissa de se aproximar dos consumidores, com um modelo mais direto de vendas.







Gama Partners Group Global Value BRL



Gama Partners Group Global Value BRL

PARTNERS GROUP

- O Fundo permite ao investidor qualificado brasileiro acesso á um portfólio global e diversificado de Private Equity;
- Diferentemente de fundos de private markets tradicionais, a estrutura Evergreen permite aos investidores maior liquidez, ausência de J-Curve, cotização mensal e alocações imediatas;
- Com investimentos mínimos reduzidos, a estrutura local oferece acesso simplificado numa estratégia sofisticada e com mais de 18 anos de track-record;
- Estrutura sem tracking-error em relação ao Fundoalvo;

Sobre a estratégia

Moeda	BRL
Exposição Cambial	Não
Exposição Geográfica	Global
Aplicações	Janelas Mensais
Liquidez	Janelas Mensais de Resgate – Conversão no último dia útil do 3 mês
Gestor	Gama Investimentos
Público-alvo	Investidores Qualificados



Diferenciais da Estratégia





Sem Exposição Cambial

O hedge cambial presente na estrutura local mitiga o risco de flutuações nas taxas de câmbio. Além disso, se beneficia do diferencial de juros entre Brasil e Europa, incorporado na rentabilidade da estratégia.



Performance Superior

A simulação apresenta um alpha anualizado de 11,8% em relação ao IBOV e de 7% em relação ao CDI, com volatilidade anualizada próxima de 5%.



Cases de Sucesso

Companhias como Bretling, Galderma, Vishal e são alguns dos ótimos investimentos feitos pela Partners Group .



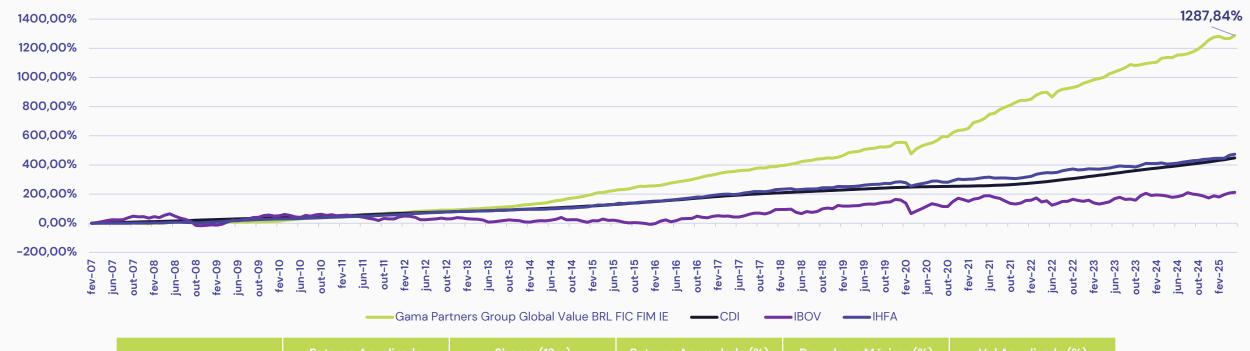
Alocações Imediatas e Pro-Rata

Todo recurso investido é aplicado imediatamente e distribuído pro rata, garantindo ao investidor acesso ao mesmo portfólio dos investidores institucionais.



Simulação: Gama Partners Group Global Value BRL FIC FIM IE



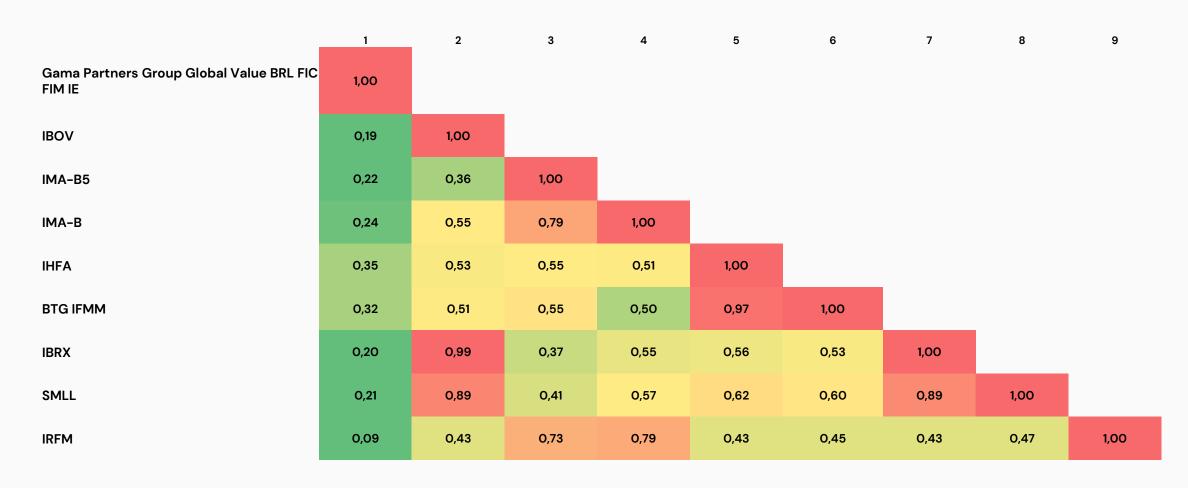


	Retorno Anualizado	Sharpe (12m)	Retorno Acumulado (%)	Drawdown Máximo (%)	Vol Anualizada (%)
Gama Partners Group Global Value BRL FIC FIM IE	15,43%	0,93	1287,84	12,27	5,65
IBOV	6,41%	-0,13	212,19	49,59	22,15
IMA-B5	11,22%	0,48	637,08	1,82	2,92
ANBIMA_IHFA	10,00%	0,14	473,52	7,71	3,96
CDI	9,72%	-	448,11	-	0,90



Matriz de Correlação com Índices Brasileiros









Contexto Brasileiro



A estratégia apresenta um perfil de Risco x Retorno interessante para o mercado brasileiro ao superar índices de bolsa e de hedge funds, além de demonstrar uma distribuição de retornos superior a índices de fundos Multimercado.

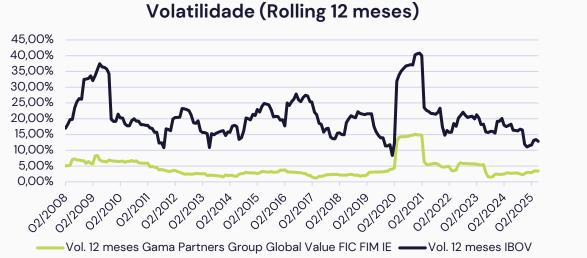






Métricas de Performance – Simulação com Hedge BRL











Simulação – Performance Mês a Mês



Ano	Jan	Fev	Mar	Abr	Mai	Jun	Jul	Ago	Set	Out	Nov	Dez	Acumulado
2007	-	-0,03%	0,79%	1,15%	0,83%	-0,43%	-1,58%	1,58%	-0,96%	-0,33%	-2,05%	-0,91%	-2,0%
2008	-1,43%	3,25%	0,20%	1,63%	4,94%	2,43%	O,31%	1,43%	0,48%	1,90%	1,29%	-2,28%	12,6%
2009	1,76%	-0,03%	-5,02%	-1,12%	-0,26%	0,35%	-O,11%	0,05%	2,74%	-1,36%	0,49%	1,91%	11,7%
2010	1,10%	1,13%	5,94%	1,42%	3,80%	0,72%	4,34%	1,77%	0,19%	0,20%	2,90%	1,88%	43,3%
2011	1,38%	0,86%	-0,04%	3,09%	2,93%	2,53%	1,17%	0,32%	1,99%	0,64%	1,62%	1,66%	71,5%
2012	0,02%	1,10%	1,50%	2,68%	1,19%	0,65%	1,09%	0,23%	1,65%	0,33%	0,01%	1,23%	92,6%
2013	O,17%	1,25%	1,61%	0,27%	1,59%	0,99%	0,95%	1,34%	1,19%	0,89%	1,48%	2,70%	122,3%
2014	1,88%	0,94%	1,89%	1,26%	1,70%	3,22%	3,00%	1,11%	3,52%	2,11%	1,57%	2,41%	183,5%
2015	2,85%	2,50%	3,57%	0,42%	2,47%	1,70%	1,80%	O,61%	1,25%	2,67%	2,49%	-0,17%	252,8%
2016	0,94%	0,26%	0,76%	2,29%	1,99%	1,80%	1,44%	1,45%	1,78%	2,03%	2,29%	1,94%	325,8%
2017	1,19%	2,19%	1,38%	1,32%	0,42%	1,20%	0,87%	0,28%	2,13%	1,02%	-O,11%	1,65%	387,0%
2018	0,40%	1,36%	0,59%	1,32%	1,27%	2,13%	1,08%	0,67%	1,56%	0,46%	0,94%	-0,10%	446,9%
2019	1,07%	2,18%	3,38%	0,96%	0,61%	2,14%	1,03%	0,48%	1,35%	-0,15%	0,90%	3,83%	552,0%
2020	0,57%	-0,57%	-11,77%	6,11%	3,13%	2,04%	1,35%	2,46%	4,13%	-0,18%	4,18%	1,95%	636,4%
2021	0,42%	1,52%	5,44%	1,10%	2,02%	3,87%	0,67%	3,09%	1,78%	1,57%	2,14%	1,48%	843,0%
2022	0,06%	0,93%	2,82%	1,60%	0,44%	-3,32%	3,85%	1,53%	0,60%	0,75%	0,86%	1,85%	960,5%
2023	1,05%	1,24%	0,63%	0,92%	2,13%	1,17%	1,18%	1,29%	1,88%	-0,68%	0,64%	0,65%	1095,9%
2024	0,42%	0,27%	2,28%	0,44%	-0,06%	1,43%	O,13%	0,50%	1,11%	1,52%	2,10%	2,56%	1256,5%
2025	1,47%	0,43%	-1,06%	-0,10%	1,58%	-	-	_	_	-	_	- (4)	1287,8%

a world to invest in.

Fonte: Gama Investimentos, Bloomberg, Comdinheiro Elaboração: Gama Investimentos – Dados Mensais Período de 28/02/2007 á 30/05/2025



Comparação de Retornos – Ano a Ano



Ano	Partners Group Global	CDI	IBOV	IHFA
71110	Value BRL		150	
2007	-2,0%	9,7%	45,6%	1,8%
2008	14,9%	12,4%	-41,2%	3,8%
2009	-0,8%	9,9%	82,7%	20,9%
2010	28,3%	9,8%	1,0%	10,4%
2011	19,7%	11,6%	-18,1%	11,3%
2012	12,3%	8,4%	7,4%	14,8%
2013	15,4%	8,1%	-15,5%	8,3%
2014	27,5%	10,8%	-2,9%	7,4%
2015	24,5%	13,2%	-13,3%	17,5%
2016	20,7%	14,0%	38,9%	15,9%
2017	14,4%	9,9%	26,9%	12,4%
2018	12,3%	6,4%	15,0%	7,1%
2019	19,2%	6,0%	31,6%	11,1%
2020	12,9%	2,8%	2,9%	5,5%
2021	28,0%	4,4%	-11,9%	2,0%
2022	12,5%	12,4%	4,7%	13,7%
2023	12,8%	13,0%	22,3%	9,3%
2024	13,4%	10,9%	-10,4%	5,8%
2025	2,3%	5,3%	13,9%	6,1%

~67% dos meses acima do CDI

Vol. Anualizada de 5,65%

Retorno Anualizado de 15,43%

Sharpe de 0,93





Gama Partners Group Global Value BRL FIM IE



uma empresa 🔁 HMC

Público-Alvo	Investidores Qualificados
Aportes	Mensais
Liquidez	Trimestral
Resgate (Cotização)	Janela Mensal de solicitações. Cotização O3 meses após o fechamento do mês de solicitação.
Cotização	Mensal
Taxa de Performance	Apenas no Veículo Offshore
Estrutura	FIM – Evergreen
Limite de Resgate	5% do PL total do Fundo-Alvo
Exposição Cambial	NÃO
Moeda	BRL
Administrador	BNY SERVIÇOS FINANCEIROS DTVM S.A.
Custodiante	BNY BANCO S.A.
Estrutura Offshore	PARTNERS GROUP GLOBAL VALUE SICAV – Class E-NB (BRL/EUR)
CNPJ	61.818.220/0001-11 • • • • • • • • • • • • • • • • • • •

a world to invest in.



Luxemburgo

Gestor: Partners Group

Taxa de Administração: 1,50%

Taxa de Performance:

Sem performance fee nos primaries

10% sobre 8% hurdle rate para secondaries

15% sobre 8% hurdle rate para direct equity investments

10% sobre 4% hurdle rate para direct debt investments

-struturas Disponíveis



Brasil

Gestor: Gama Investimentos Taxa de Administração: 0,30%

Taxa de Administração Total: 1,80%
Taxa de Performance: Sem taxa de

performance

Gestor: Gama Investimentos

Taxa de Administração: 0,7%

Taxa de Administração Total: 2,5%

Taxa de Performance: Sem taxa de

performance

Partners Group Global Value Fund Class BRL

Gama Partners Group Global Value BRL FIM IE

Gama Partners Group Global Value BRL FIC FIM IE Gestor: BRAM

Taxa de Administração: 0,7%
Taxa de Administração Total: 2,5%

Taxa de Performance: **Sem taxa**

de performance

Veículo Bradesco Partners Group Global Value





ri@gamainvestimentos.com.br www.gamainvestimentos.com.br



Alocações-Alvo



Portfólio de Crédito 5% - 15%

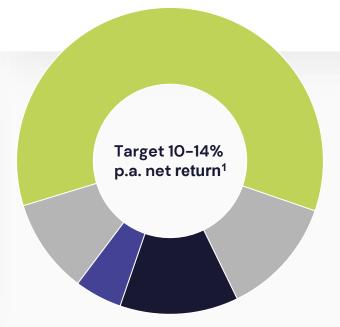
Capital investido ao **longo de toda a estrutura de crédito**, de senior loans à financiamentos mezanino

Liquidez 0% - 10%

Estratégias líquidas para necessidades imediatas de caixa

Direct mid cap buyouts 40% - 70%

Investimentos diretos em empresas alinhadas a **temas de crescimento selecionados**, com foco em **estratégias de plataforma** e **transformação de ativos**



Porftólio Primário 5% - 20%

Oferecendo **benefícios da diversificação** e acesso á gestores especializados e estratégias nichadas

Secondary portfolio 5% - 20%

Transações oportunísticas e que podem culminar em distribuições antecipadas

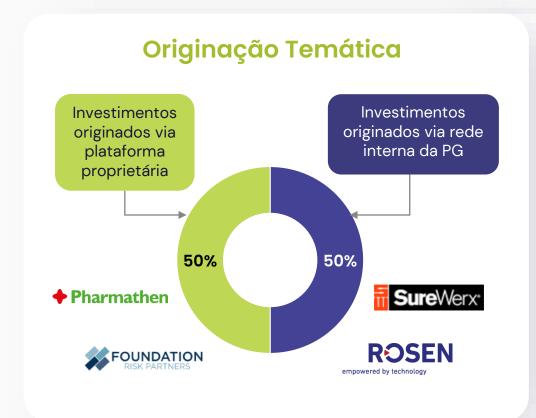
a world to invest in.



Originação Exclusiva



A plataforma integrada da Partners Group permite a identificação e desenvolvimento de oportunidades de alta convicção



Early preparation & selection

- Plataforma integrada que disponibiliza informações em +48.000 ativos de mercados privados
- Comitês de investimentos rigorosos que resultam em uma abordagem altamente seletiva em empresas-alvo
- Da pesquisa temática até originação, em média de mais de 02 anos de preparação

Originação temática proativa: De 1 a 4 anos de preparação de transações antes de formalizações, com filtros superseletivos que resultam em investimentos de alta convicção em menos de 2% de todas as oportunidades avaliadas.

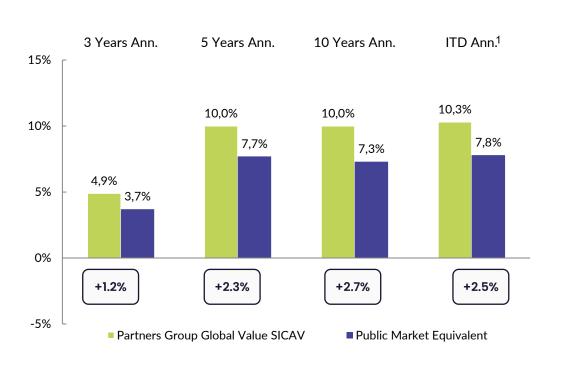




Relação Risco x Retorno de Private Markets é superior aos pares Públicos



Performance Líquida vs Mercados Públicos



Volatilidade ao ano (Since Inception)



a world to invest in.

Desempenho passado não indica resultados futuros. Para fins ilustrativos apenas. Ativos que são avaliados com menor frequência podem dar uma falsa impressão de maior estabilidade. Não há garantia de que investimentos semelhantes serão realizados ou que o objetivo/estratégia do Fundo será alcançado. A inclusão deste índice é usada apenas para fins de comparação e não deve ser interpretada como indicando que haverá necessariamente correlação entre o retorno do Fundo/investimento e o índice. O Fundo não é gerido nem projetado para acompanhar tal índice. O índice/benchmark é o equivalente de mercado público: 70% MSCI World TR em USD (NDDUWI) e 30% Títulos do Governo (FTSE WGBI Local SBWGL Index) em 31 de dezembro de 2024. Os números podem não somar devido a arredondamentos. Partners Group Global Value SICAV I (USD). ¹ Refere-se à data de lançamento da classe de ações Partners Group Global Value SICAV I (USD): 30 de novembro de 2009. Fonte: Partners Group (31 de dezembro de 2024).



Cases de Sucesso



GALDERMA

EST. 1981

A Galderma é um dos majores nomes da indústria farmacêutica mundial. Anteriormente denominada de Nestle Skin Health, mudou seu nome após investimentos totais de 346 milhões de francos suíços realizados pela Partners Group. O investimento faz parte do processo de originação temática adotado pela Partners Group. Com investimento inicial realizado em 2019, recentemente a companhia realizou seu IPO na Bolsa Suíça, com suas ações subindo 20% no mesmo dia.



Medidas Adotadas

Retorno líquido de +22,8%



Expansão da marca, com aquisições de competidoras



Investimentos massivos em P&D, com foco em produtos antirrugas e para peles inflamadas



Melhorias operacionais realizadas na plataforma corporativa e canais de vendas



Líder em produtos injetáveis e crescimento em produtos de *skincare*

Performance Share Class I-EUR



Retorno Acumulado em € (Share Class I-EUR)



a world to invest in.

Fonte: Gama Investimentos, Bloomberg, Partners Group
Elaboração: Gama Investimentos – Dados Mensais
Período de 28/02/2007 á 30/05/2025
Share Class EUR-I (PGGLVAI LX)
MSCI World EUR
Public Market Equivalent: (70% MSDEWIN Index, 30% FTSE World Government Bond Index)

World Bonds EUR: SBWGEU Index



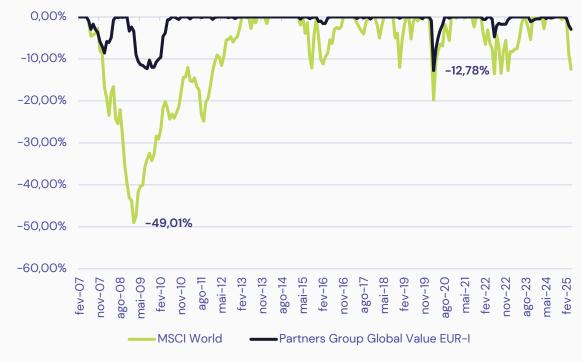
Retornos de bolsa com menos de 30% da volatilidade







Drawdown Partners Group vs MSCI WORLD



a world to invest in.

Fonte: Gama Investimentos, Bloomberg, Partners Group Elaboração: Gama Investimentos – Dados Mensais Período de 28/02/2007 á 30/05/2025 Share Class EUR-I (PGGLVAI LX) MSCI World EUR (MSDEWIN Index)

